



Délégué(e) commercial(e)

Bretagne / Pays de la Loire (H/F) 100%

Les Laboratoires JZ, leader européen en Pharmacopée Traditionnelle Chinoise, basés au cœur du Parc d'Innovation Strasbourg, accélèrent leur développement et souhaitent étoffer leur service commercial. Reconnus depuis plus de 30 ans pour la qualité de leurs produits naturels, appréciés pour leur créativité et leur dynamisme, les Laboratoires JZ ambitionnent d'accroître leur notoriété auprès des professionnels de santé.

Nous recherchons un(e) Délégué(e) commercial(e) pour la Bretagne / Pays de la Loire

Rattaché(e) à la Direction Commerciale d'une équipe de 6 personnes, vos missions sont les suivantes :

Appliquer la politique commerciale de la société, et notamment :

- Organisation et préparation des tournées et visites
- Accroissement du chiffre d'affaires de votre secteur
- Prospection active dans le but de recruter de nouveaux thérapeutes
- Prise de commandes et leurs suivis
- Information, conseil et formation des thérapeutes sur les produits et services proposés par la société, impliquant leur parfaite connaissance

Votre profil :

- Formation commerciale terrain et/ou formation (para) médicale
- Disposer d'une expérience fructueuse dans des fonctions similaires, idéalement dans le domaine des produits naturels, la connaissance de la médecine traditionnelle chinoise serait un plus.
- De nature dynamique, vous possédez une facilité de communication et un bon réseau de contacts dans le domaine de la santé, en particulier dans le domaine des compléments alimentaires.
- Sens aigu de la performance, fiabilité, esprit d'initiative et volonté d'apprendre.
- Personnalité enthousiaste et douée pour la vente, capable d'assumer une charge de travail accrue
- Être titulaire d'un permis de conduire en règle (Permis B)
- Domicilié(e) idéalement à Nantes ou Rennes

Compétences et savoir-être attendus :

Vous êtes un(e) professionnel(le) de la vente et possédez un sens très affuté du commerce. Vous saisissez les opportunités, défendez nos produits, argumentez et négociez. Pour ce faire, vous avez le sens de l'initiative, êtes organisé(e), minutieux(se) et méthodique.

Mais avant tout, vous avez la « fibre » santé naturelle, êtes empathique et souriant(e), bienveillant(e), possédez « l'esprit de famille » et une bonne dose d'optimisme et d'humour !

Informations complémentaires :

Rémunération : salaire évolutif : Fixe + % sur Chiffres + primes trimestrielles.

Grande autonomie lors des missions terrain

Formation assurée (produits et terrain)

Type d'emploi : CDI temps plein.

Comment candidater :

Envoyer vos candidatures, CV + lettre de motivation, à : Anthony ROUSSET, Directeur Commercial,

- soit par mail à l'adresse : anthony.rousset@laboratoires-jz.fr
- soit par voie postale :
Laboratoires JZ
Parc d'Innovation Strasbourg
100, rue Léon Foucault
67400 ILLKIRCH-GRAFFENSTADEN